

# GENERAL MOTORS FINANCIAL CHILE S.A. Y FILIAL

Rut 94.050.000-1

Análisis Razonado Junio 2019

# TABLA DE CONTENIDOS

IDENTIFICACIÓN DE LA EMPRESA	8
COMPOSICIÓN ACCIONARIA	4
RESEÑA HISTÓRICA DE GM FINANCIAL Y GMF CHILE	5
HISTORIA EN CHILE	6
INDUSTRIA AUTOMOTRIZ	7
MERCADO DE VEHÍCULOS NUEVOS	7
DESCRIPCIÓN DEL NEGOCIO DE FINANCIAMIENTO AUTOMOTRIZ	8
ESTADOS FINANCIEROS	9
RAZONES FINANCIERAS	12
COVENANTS FINACIEROS	20
CLASIFICACIONES DE RIESGO	20

# **IDENTIFICACIÓN DE LA EMPRESA**

Nombre o Razón Social:
General Motors Financial Chile S.A.
R.U.T.:
94.050.000-1
Número y fecha de inscripción en el Registro de Valores:
N°1080, de fecha 06 de julio de 2011
Dirección:
Avenida Costanera Sur Río Mapocho N° 2730, piso 11, Oficina 1101, Las Condes.
Santiago.
Teléfono:
56-2-23381627
Sitio Web:
<u>www.chevroletsf.cl</u>

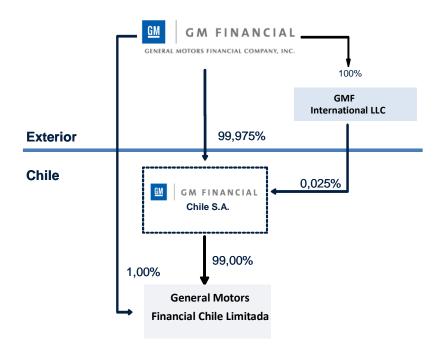
# **COMPOSICIÓN ACCIONARIA**

El capital de la Compañía se encuentra divido en 4.000 acciones que confieren a sus tenedores iguales derechos.

Los accionistas de GMF Chile con sus respectivos porcentajes de participación al cierre del ejercicio se distribuyen de la forma descrita a continuación

		Acciones		
Accionista	RUT	Cantidad	Porcentaje	
General Motors Financial Company Inc.	59.188.370-4	3.999	99,975%	
GMF International LLC	59.189.010-7	1	0,025%	

# Diagrama de Composición Accionaria



# RESEÑA HISTÓRICA DE GM FINANCIAL Y GMF CHILE

General Motors Financial Company Inc. ("GM Financial") es proveedor de soluciones financieras a nivel global, y opera en el mercado como una compañía de financiamiento "captiva" cuyo único dueño es General Motors Company ("GM"). Al cierre de junio de 2019, ofrece productos de financiamiento automotriz a aproximadamente 14.000 puntos de venta alrededor del mundo.

GM Financial fue fundada inicialmente con el nombre de Americredit en Septiembre de 1992. En Octubre de 2010 Americredit Corp. fue adquirida por GM y cambió el nombre a General Motors Financial Company Inc. (GM Financial). En 2013, GM Financial adquirió la mayoría de las operaciones internacionales de Ally Financial Inc., expandiendo su presencia en Estados Unidos y Canadá a Austria, Bélgica, Brasil, Chile, Colombia, Francia, Alemania, Grecia, Italia, México, Holanda, Portugal, España, Suecia, Suiza y el Reino Unido. La porción remanente de la adquisición a Ally, un *joint venture* para el financiamiento automotriz en China se concretó en Enero 2015. Adicionalmente durante 2016 inició operaciones en Perú y en marzo de 2017 se concretó la venta de las operaciones financieras en Europa al grupo PSA. En noviembre 2017 GM Financial constituyó una subsidiaria en Australia denominada GMF Australia Pty. Ltd e Indonesia

#### **Aspectos Financieros**

Para el período terminado el 30 de junio de 2019, GM Financial reportó:

- Ingreso antes de impuestos por USD 536 millones
- Originación de cartera de crédito y leasing por USD 13.024 millones
- Activos Productivos por USD 98.683 millones
- Patrimonio promedio durante el segundo trimestre de 2019 de 11.722 USD millones

Para mayor información pueden visitar la página corporativa de GM Financial a través del enlace https://es.gmfinancial.com/investors-information.aspx

#### **HISTORIA EN CHILE**

General Motors Financial Chile S.A. (en adelante "GMF Chile" o la "Compañía") es una compañía especializada en el financiamiento automotriz. GMF Chile es filial de General Motors Financial Company Inc. (en adelante "GMF" o "GM Financial"), una compañía de servicios financieros de Estados Unidos reconocida a nivel mundial.

Constituida en el año 1980 como sociedad anónima cerrada, GMF Chile surge como una entidad enfocada en promover, facilitar y desarrollar la comercialización de vehículos motorizados y los correspondientes equipos, componentes y repuestos de la marca General Motors mediante operaciones de financiamiento que la ley y su objeto social le permiten llevar a cabo. Asimismo, General Motors Financial Chile Limitada (en adelante "GMF Chile Limitada"), filial de la Compañía, ha ofrecido consistentemente durante los últimos 35 años, cupo en la forma de inventario para los diferentes concesionarios de General Motors en Chile.

#### **Cambio de Controlador**

En Noviembre 2012, Ally Financial, Inc., en su momento sociedad matriz de GMF Chile, anunció que había alcanzado un acuerdo para vender sus operaciones en Europa y América Latina, así como su participación en el *Joint Venture* en China, a General Motors Financial Company, Inc. (GM Financial), subsidiaria controlada en su totalidad por General Motors Co. Así, la sociedad en Chile pasó a pertenecer en un 100% a GM Financial en el primer semestre de 2013 cuando dicha transacción fue completada.

#### **INDUSTRIA AUTOMOTRIZ**

La industria automotriz chilena se compone principalmente de agrupaciones nacionales que poseen la representación de una o más marcas de vehículos en el país.

Las distintas marcas automotrices comercializan sus vehículos a través de un canal de distribución conformado mayoritariamente por empresas independientes, denominadas distribuidores, amparadas bajo un contrato de concesión que regula su actividad.

Estos distribuidores pueden comercializar más de una marca, especialmente en regiones, y en su mayoría venden vehículos tanto nuevos como usados, complemento esencial para el desarrollo del negocio en forma integral.

A continuación se detallan las principales marcas y el peso relativo de ventas acumuladas de vehículos nuevos a junio de 2019, de acuerdo al reporte presentado por la Asociación Nacional Automotriz de Chile (ANAC):

				COMERCIALES			
N°	MARCA	PASAJEROS Y SUV	%	Y CAMIONES	%	TOTAL	%
1	GM (CHEVROLET)	12,938	9.3%	5,395	10.0%	18,333	9.46%
2	KIA	12,840	9.2%	1,454	2.7%	14,294	7.38%
3	SUZUKI	14,189	10.2%	104	0.2%	14,293	7.38%
4	NISSAN	9,257	6.6%	3,813	7.0%	13,070	6.75%
5	HYUNDAI	11,204	8.0%	2,022	3.7%	13,226	6.83%
6	TOYOTA	7,843	5.6%	3,887	7.2%	11,730	6.06%
	Otros	71,290	51.1%	37,457	69.2%	108,747	56.14%
		139,561	100.0%	54,132	100.0%	193,693	100.0%

Fuente: ANAC – Informe de Mercado Automotor Acumulado a Junio 2019

# MERCADO DE VEHÍCULOS NUEVOS

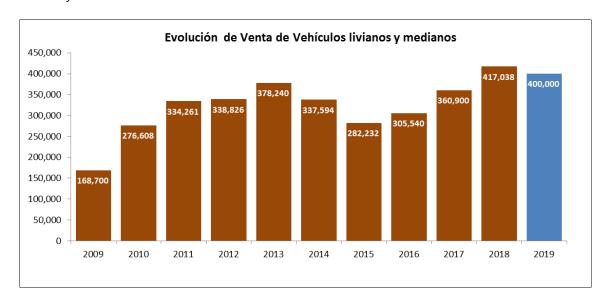
De forma acumulada en el segundo trimestre de 2019 se han comercializado 193.693 unidades, lo que, al compararse con el resultado del mismo período del año pasado, representa una disminución en las ventas de un 7,5%. Aun así, estas ventas acumuladas siguen siendo mayores

<sup>\*</sup>Chevrolet excluyendo Opel por venta de la operación

que las registradas en los mismos períodos entre 2012 y 2017. Las ventas del mes de junio sumaron 28.446 vehículos nuevos, registrando una caída de 14.4% con respecto al mismo mes de 2018.

Según ANAC se concluye que estos resultados durante el segundo trimestre de este año son consecuencia de los siguientes factores:

- 1- Moderación en el crecimiento de la economía.
- 2- Mayor endeudamiento: el endeudamiento de los hogares que, de acuerdo con el Banco Central, llegó a su máximo histórico, ha afectado, principalmente, a las ventas de vehículos livianos y medianos.



Fuente: ANAC – Informe de Mercado Automotor Acumulado Diciembre 2018 y proyección de 2019

# DESCRIPCIÓN DEL NEGOCIO DE FINANCIAMIENTO AUTOMOTRIZ

El mercado automotriz se compone principalmente de la comercialización de vehículos nuevos y usados, bienes de alto valor y uso prolongado en el tiempo, cuya venta se encuentra altamente relacionada con la disponibilidad de financiamiento.

La oferta de financiamiento automotriz se puede dividir entre los siguientes agentes:

Banca Tradicional: a través de créditos de consumo, créditos automotrices o leasing.

- Créditos directos otorgados por los mismos distribuidores de vehículos.
- Entidades especializadas en la entrega de financiamiento automotriz.

GMF Chile participa en este último segmento del mercado, el que generalmente está asociado a marcas o grupos de marcas automotrices.

Estas últimas entidades se caracterizan por poseer un amplio conocimiento del negocio automotriz, por su entendimiento del modelo operativo de los participantes y por ofrecer alternativas de financiamiento que satisfacen tanto la necesidad de los distintos distribuidores, así como de sus clientes finales, y de contar con alternativas de financiamiento flexibles.

# **ESTADOS FINANCIEROS**

#### **Balance General**

ACTIVOS	Notas	Al 30 de Junio de 2019	Al 31 de Diciembre de 2018
		M\$	M\$
Activos corrientes			
Efectivo y equivalentes al efectivo	6	10,088,616	11,295,183
Activo por derecho de uso	16	1,312,321	-
Otros activos no financieros		694,601	644,525
Deudores comerciales y otras cuentas por cobrar	7	80,747,119	74,555,725
Cuentas por cobrar a entidades relacionadas	9	1,468,692	421,517
Inventarios	8	40,601,409	51,338,563
Activos por impuestos corrientes	14	-	483,897
Total activos corrientes		134,912,758	138,739,410
Activos no corrientes			
Deudores comerciales y otras cuentas por cobrar	7	143,742,486	127,303,281
Propiedades, plantas y equipos	13	288,991	238,412
Activos por impuestos diferidos		10,885,169	9,596,629
Total activos no corrientes		154,916,646	137,138,322
Total activos		289,829,404	275,877,732

PASIVOS Y PATRIMONIO	Notas	Al 30 de Junio de 2019	Al 31 de Diciembre de 2018
		M\$	M\$
Pasivos corrientes			
Otros pasivos financieros	15	33,971,228	54,625,111
Obligaciones por contrato de arrendamiento	16	161,417	-
Cuentas comerciales y otras cuentas por pagar	17	6,135,619	9,541,990
Cuentas por pagar a entidades relacionadas	9	976,956	2,519,263
Pasivos por impuestos corrientes	14	196,321	-
Total pasivos corrientes		41,441,541	66,686,364
Pasivos no corrientes			
Otros pasivos financieros	15	121,314,337	87,432,401
Obligaciones por contrato de arrendamiento	16	1,150,904	-
Total pasivos no corrientes		122,465,241	87,432,401
Total pasivos		163,906,782	154,118,765
Patrimonio			
Capital pagado		246,454	246,454
Resultado acumulado		125,352,684	121,207,714
Patrimonio atribuible a los propietarios de la controladora		125,599,138	121,454,168
Participaciones no controladoras		323,484	304,799
Patrimonio Total		125,922,622	121,758,967
Total Pasivos y Patrimonio		289,829,404	275,877,732

En relación a las partidas que presenta una variación significativa del Balance General tenemos las siguientes:

#### Inventarios:

Corresponde a los vehículos propiedad de GMF Chile Limitada otorgados en consignación a los concesionarios, con una disminución de 20,91% desde inicios de año.

# **Otros Pasivos Financieros Corrientes y No Corrientes:**

Corresponde a las deudas bancarias y su variación se debe al incremento del plazo de la deuda y mayores utilizaciones de líneas de crédito, alineado al crecimiento del activo por una mayor penetración dentro del canal de vehículos financiados marca GM. Esta cuenta se mantiene con un nivel de endeudamiento de acuerdo a la estrategia de liquidez de la compañía y alineado con el continuo crecimiento de nuestros activos.

#### **Cuentas por Pagar a Entidades Relacionadas:**

Corresponde a la cuenta que se genera entre GMF Chile, GMF Chile Limitada y General Motors Chile en el giro normal del negocio.

#### **Otros Pasivos Financieros No Corrientes**

Corresponde a las deudas bancarias de largo plazo utilizadas para dar soporte al crecimiento de la operación. Esta cuenta se mantiene con un nivel de endeudamiento de acuerdo a la estrategia de liquidez de la compañía.

#### **Estado de Resultados**

Estados de Resultados Integrales	Notas	Al 30 de Junio de 2019	Al 30 de Junio de 2018
		\$M	\$M
Ingresos de actividades ordinarias	19	18,300,795	15,298,377
Costo de ventas	20	(3,435,037)	(2,496,841)
Ganancia Bruta		14,865,758	12,801,536
Gastos de administración	22	(11,255,708)	(8,771,053)
Resultado por unidades de reajuste		(3,009)	(14,873)
Utilidad (pérdida) antes de impuestos		3,607,041	4,015,610
Gasto por Impuestos a las ganancias	14	(361,484)	(398,251)
Utilidad (pérdida) del ejercicio		3,245,557	3,617,359
Resultado atribuible a los propietarios de la controladora		3,226,872	3,597,956
Resultado atribuible a los participantes no controladores		18,685	19,403
Resultado Integral		3,245,557	3,617,359
Otros resultados integrales		-	-
Resultados integral total		3,245,557	3,617,359
Cantidad de Acciones		4,000	4,000
Ganancias por acción básica		811.39	904.34

En relación con el Estado de Resultados al comparar Junio 2018 contra Junio 2019 podemos observar una disminución del 10,28% en el Resultado Integral impactado principalmente por los gastos administrativos, entre los que encontramos el crecimiento de las provisiones producto del crecimiento de los activos y un deterioro general en la cartera de créditos del sistema financiero chileno. Así mismo la compañía continúa invirtiendo en tecnología para mantenerse competitiva en el mercado.

# **FLUJO DE EFECTIVO**

ESTADO DE FLUIOS DE EFECTIVO	Al 30 de Junio de 2019	Al 30 de Junio de 2018
	M\$	M\$
Flujos de Efectivo Procedentes de (Utilizados en) Actividades de Operación		
Clases de Cobros		
Cobros procedentes de la prestación de servicios	265,138,095	231,348,302
Otros cobros por actividade operación		
Pagos a proveedores por el suministro de bienes y servicios	(274,744,270)	(245,733,020)
Pagos a y por cuenta de los empleados	(2,227,026)	(2,025,462)
Otros pagos por actividades de operación	(1,533,803)	(757,136)
Impuestos a las ganancias (pagados) cobrados	(1,947,972)	1,045,677
Otras entradas (salidas) de efectivo	(521,511)	(304,164)
Flujos de Efectivo Netos Procedentes de (Utilizados en) Actividades de Operación	(15,836,487)	(16,425,804)
Flujos de Efectivo Procedentes de (Utilizados en) Actividades de Inversión		
Importes procedentes de la venta de propiedades, planta y equipo	40,975	27,073
Compras de propiedades, planta y equipo	(148,665)	(76,218)
Otras entradas (salidas) de efectivo	-	-
Intereses recibidos	52,647	69,734
Flujos de Efectivo Procedentes de (Utilizados en) Actividades de Inversión	(55,043)	20,589
Flujos de Efectivo Procedentes de (Utilizados en) Actividades de Financiación		
Pago de préstamos a entidades relacionadas	-	-
Importes procedentes de préstamos	29,170,000	44,108,000
Intereses pagados	(3,435,037)	(2,496,841)
Pagos de Préstamos	(11,050,000)	(17,150,000)
Otras entradas (salidas) de efectivo	-	-
Flujos de Efectivo Procedentes de (Utilizados en) Actividades de Financiación	14,684,963	24,461,159
Incremento (disminución) netos de efectivo y equivalentes al efectivo	(1,206,567)	8,055,944
Efectivo y equivalentes al efectivo al principio del período	11,295,183	6,597,119
Efectivo y equivalentes al efectivo al final del período	10,088,616	14,653,063

# **RAZONES FINANCIERAS**

A continuación se presenta un análisis comparativo de los principales indicadores financieros:

# Liquidez

	jun-19	dic-18
Liquidez corriente [activo circulante/pasivo circulante]	3.26x	2.08x
Razón Acida [(activo circulante – inventarios)/pasivos corrientes]	2.28x	1.31x

Renegociación de pasivos de corto plazo a largo plazo alineados a las políticas globales en línea con el crecimiento de nuestra cartera retail junto con una disminución de los vehículos otorgados en consignación a los concesionarios

# **Capital y Endeudamiento**

	jun-19	dic-18
Colocaciones/Activo Total	72.00%	67.43%

<sup>(\*)</sup> Suma de Deudores comerciales y otras cuentas por cobrar, corrientes & Derechos por cobrar, no corrientes. No incluye otras cuentas por cobrar corrientes y no corrientes

Incremento frente a Diciembre de 2018 debido a una mayor penetración de crédito y crecimiento

	jun-19	dic-18
Leverage [pasivo total/patrimonio total]	1.3x	1.27x
Leverage Bancario [pasivo bancario/patrimonio total]	1.24x	1.17x

A Junio de 2019 la compañía incremento su pasivo total en línea con el incremento de activos (5% sobre diciembre de 2018) y políticas de liquidez

	jun-19	dic-18
Pasivos bancarios corriente/pasivo corriente totales	81.97%	81.91%
Otros pasivos financieros no corrientes/total pasivos no corrientes	99.06%	100.00%
(Ganancia(pérdida) antes de impuestos + Costos financieros)/ Costos		
financieros	205.01%	237.83%
(Otros pasivos financieros corrientes + Otros pasivos financieros no		
corrientes)/Patrimonio total	123.64%	116.96%

Incremento en costos financieros asociados al incremento del pasivo para cubrir crecimiento en activos y alineado a la estrategia de liquidez de la compañía

#### Rentabilidad

	jun-19	dic-18
ROA [utilidad neta/activo total](*)	2.24%	2.35%
ROE [utilidad neta/patrimonio total](*)	5.17%	5.33%

<sup>(\*)</sup> Ratios Anualizados – Utilidad / (Pérdida) del Ejercicio se refiere al valor después de impuestos

Disminución de la utilidad por un aumento en las provisiones de pérdidas, el cual se encuentra explicado principalmente por el incremento del portafolio, en términos de cuentas y monto

financiado, así como un leve deterioro de la cartera, así mismo se observa un mayor gasto en administración respecto al mismo período del año anterior consistente con las necesidades requeridas debido al incremento de activos

	jun-19	dic-18
Ingreso financiamiento/colocaciones brutas	13.13%	12.42%

<sup>(\*)</sup> Ratios Anualizados

El incremento se deba a una mayor colocación de créditos otorgados en tasa fija

	jun-19	jun-18
(Ganancia bruta+ganancias que surgen de la baja en cuentas de activos		
financieros medidos al costo amortizado-perdidas que surgen de la baja		
en cuentas de activos financieros medidos al costo amortizado + otros		
ingresos-costos de distribución-gastos de administración-otros gastos,		
por función -otras ganancias (perdidas))/colocaciones	8.20%	12.00%
Gastos de administración/Ganancia bruta	75.72%	68.52%
(Ganancia bruta + Ganancias que surgen de la baja de cuentas de activos		
financieros medidos al costo amortizado - Pérdidas que surgen de la baja		
en cuentas de activos financieros medidos al costo amortizado + Otros		
ingresos - Costos de distribución -Gastos de administración - Otros		
gastos, por función +-Otras ganancias (perdidas))/Ingreso de actividades		
ordinarias	93.49%	105.87%
Ganancia bruta/Ingreso de actividades ordinarias	81.23%	83.68%
Ganancia(perdida)/Ingreso de actividades ordinarias	17.73%	23.65%

<sup>(\*)</sup> Utilidad / (Pérdida) del Ejercicio se refiere al valor después de impuestos

# Activos y Calidad de Activos - Portafolio de Crédito Retail

	jun-19	dic-18
Cartera Morosa/Colocaciones Brutas	8.01%	7.56%
Cartera Morosa/Patrimonio	13.31%	11.57%
Cartera Non Performing/Colocaciones	3.61%	3.48%
Cartera Non Performing/Patrimonio	6.00%	5.32%
Castigos/Colocaciones Brutas	6.78%	4.62%
Provisión Colocaciones/Colocaciones Brutas	4.75%	6.21%
Provisión Colocaciones/Cartera Morosa	40.89%	56.28%
Cartera Renegociada/Colocaciones Brutas	0.11%	0.02%
Cartera Renegociada/Patrimonio Total	0.19%	0.03%
Provisión Cartera Renegociada/Cartera Renegociada	4.75%	6.21%

\*Ratio anualizado para efectos de comparación con Diciembre 2018

Durante el año 2.018, GMF Financial mostró un incremento del 40% en la colocación de nueva cartera, generado principalmente por el crecimiento de la industria y estrategias comerciales más agresivas en el sector que permitieron un mayor acceso al crédito para adquisición de crédito. Dado lo anterior el portafolio de GMF presentó un leve deterioro de su cartera morosa (30+), la cual se encuentra dentro de los límites esperados en la Compañía y que a la vez están en línea con el deterioro presentado en el mercado en general. Estrategias adicionales de cobranza y recuperación han sido implementadas y reforzar, para asegurar el adecuado retorno de rentabilidad de GMF.

Adicionalmente, resulta importante destacar que durante el año 2.019 se han realizado ajustes a diferentes estrategias comerciales, de acuerdo con las necesidades del mercado y las necesidad propias de GMF.

	jun-19	dic-18
	\$M	\$M
Total Activos (M\$)	289,799,385	275,877,732
Mora >90/Colocaciones Brutas	0.74%	0.83%
Cartera Non Performing/Colocaciones	3.61%	3.48%
Mora >90/Patrimonio	1.23%	1.28%
Cartera Non Performing/Patrimonio	6.00%	5.32%
Provisiones/Mora >90	109.16%	144.09%

Mayor mora a 90 días controlada y mejorando con respecto a diciembre 2018, producto a una mayor gestión de cobranza

**Resultados**Todas las cifras en M\$

	jun-19	jun-18
	\$M	\$M
Ingreso de Actividades Ordinarias	18,300,795	15,298,377
Costos de Ventas	3,435,037	2,496,841
Ganancia Bruta	14,865,758	12,801,536
Gastos de Administración	11,255,708	8,771,053
Resultados de Explotación	3,245,557	3,617,359

Resultados de explotación disminuyen debido a un mayor gasto en administración respecto al mismo período del año anterior consistente con las necesidades requeridas debido al incremento de activos e inversiones en tecnología

#### **RIESGOS Y MITIGANTES**

**Riesgo de Tasa de Interés:** GMF Chile ofrece financiamiento a tasa fija a los clientes finales a plazos que pueden extenderse hasta los 60 meses. Asimismo se tiene un mix en el financiamiento con los distintos bancos a plazos hasta 36 meses. Dicho lo anterior, GMF Chile no contrata cobertura para el riesgo de tasa de interés ya que tiene una cobertura natural entre su activo y pasivo.

**Riesgo de Tipo de Cambio:** GMF Chile realiza todas sus operaciones de financiamiento en pesos chilenos y no posee créditos con bancos fuera de Chile ni en moneda extranjera. No realiza importaciones de vehículos ni mantiene significativas cuentas por pagar a relacionadas en moneda extranjera, por lo que no se hace necesaria cobertura para el riesgo de tipo de cambio.

**Precio de Commodities / Inversiones:** GMF Chile no comercializa o mantiene en su portafolio commodities / inversiones que tengan exposición a variaciones significativas en el valor de mercado. Todas las inversiones que realiza la entidad son en instrumentos de corto plazo y alta liquidez, siguiendo su política corporativa.

**Riesgo de Crédito:** Las políticas de administración de riesgo son establecidas con el objeto de identificar, analizar y definir los límites de riesgo así como implementar los controles adecuados para su monitoreo. Se revisan regularmente las políticas y los sistemas de administración de riesgo a fin de que reflejen los cambios en las condiciones de mercado y en las actividades de GMF Chile. El otorgamiento de crédito se hace basado en un riguroso análisis que incluye: el perfil del cliente, hábitos y capacidad de pago, estructura y términos y condiciones del préstamo. Dicho análisis incluye el uso de un modelo propietario de puntuación (*scoring*). Las políticas de crédito definen los niveles aceptables en cada una de las mencionadas dimensiones de manera

que se mantengan dentro de los rangos aceptables de riesgo crediticio. El proceso de monitoreo se hace de manera permanente, tanto en el total de la cartera como en la estructura de riesgo de los nuevos préstamos.

**Riesgo de Liquidez:** GMF Chile mantiene liquidez suficiente para atender de forma oportuna, eficiente y suficiente las obligaciones adquiridas, así como las necesidades de caja para el normal funcionamiento del negocio. Junto con el apoyo y revisión de la Tesorería a nivel global, se realizan reuniones periódicas donde se hace seguimiento a la gestión de liquidez y los resultados obtenidos.

Este reporte incluye la revisión entre otros de:

- Identificación y seguimiento a nuevas oportunidades de financiamiento
- Revisión del presupuesto de activos a tres años y necesidades de financiamiento
- Evolución de la posición de caja y capacidad disponible
- Usos y fuentes de la caja del mes en revisión y resto del año
- Plan de financiamiento y composición del mismo
- Revisión del perfil de vencimientos de la deuda
- Revisión de la evolución del costo de fondos

Asimismo es función de la tesorería optimizar los excesos de liquidez. A la fecha sólo se realizan inversiones en fondos mutuos de corto plazo y/o en cuentas bancarias. Toda alternativa de inversión diferente a las mencionadas debe ser aprobada por Casa Matriz.

Finalmente, la tesorería local cuenta con el apoyo global del área de Tesorería Corporativa que en conjunto revisan las principales variables que pueden afectar la liquidez de la operación y definen un plan de contingencia de liquidez corporativo bajo diferentes escenarios de stress. Para esto la compañía hace seguimiento periódico a diferentes indicadores de liquidez, entre los que se encuentran:

- Nivel mínimo de caja: se evalúa el nivel mínimo de caja requerido por la operación para mantener el curso normal del negocio, incluyendo escenarios de restricción de liquidez.
- Concentración por proveedor de fondos: mide la concentración de financiamiento por banco y/o proveedor de financiamiento.
- Perfil de Maduración: se establecen lineamientos respecto a la concentración mensual y anual de vencimientos de obligaciones con el fin de disminuir el riesgo de liquidez en caso de situaciones de restricción de fondeo.
- Disponibilidad de Líneas de Crédito: mantener suficiente disponibilidad en líneas de crédito para cubrir el crecimiento futuro de los activos y mantener un margen de maniobra para renovaciones.

**Riesgo Operacional:** GMF Chile cuenta con un marco corporativo de Gestión de Riesgo Operacional con el cual es posible identificar, medir, monitorear y controlar este riesgo en productos, actividades, procesos y sistemas. Se han implementado procedimientos de Control y Aseguramiento de Calidad para controlar los procesos y velar por su correcto cumplimiento. Se realizan igualmente todas las actividades necesarias para cumplir con la normativa vigente en relación a la Prevención de Lavado de Dinero y el Financiamiento al Terrorismo.

# **Tabla Resumen de Riesgos y Mitigantes**

RIESGO	DESCRIPCIÓN	MITIGANTES
Tasa de Interés	Posibilidad de que el Margen Financiero se vea afectado por una variación de los tipos de interés del mercado	Colocaciones y financiamientos tomados a tasa fija que generan una cobertura natural
Tipo de Cambio	Probabilidad de sufrir pérdidas por fluctuaciones en los tipos de cambio de las monedas en las que están denominados los activos, pasivos y operaciones de una entidad	Todas las operaciones de GMF Chile, tanto colocaciones como financiamientos, son realizadas en pesos chilenos nominales
Commodities / Inversiones	Contingencia de pérdidas por variaciones en los precios de los instrumentos de inversión	<ul> <li>Inversiones realizadas en activos de corto plazo (overnight) y alta liquidez. Por política corporativa GMF Chile no puede tener portafolios de inversión/trading</li> </ul>
Crédito	Pérdida como consecuencia del incumplimiento de las obligaciones contractuales de clientes finales	<ul> <li>Estrictas políticas de crédito</li> <li>Modelo propietario de Scoring</li> <li>Seguimiento constante del comportamiento de la cartera</li> <li>Procesos robustos de cobro de cartera morosa</li> </ul>
Liquidez	Incapacidad de disponer de los fondos necesarios para hacer frente a las obligaciones	<ul> <li>Diversificación de proveedores de financiamiento</li> <li>Establecimiento de niveles mínimos de caja</li> <li>Perfil escalonado de vencimiento de deuda</li> <li>Análisis periódico de escenarios de stress de liquidez</li> </ul>
Operacional	Posibilidad de ocurrencia de pérdidas financieras originadas por fallas o insuficiencias de procesos, personas, sistemas internos, tecnología y en la presencia de eventos externos imprevistos	<ul> <li>Procesos de Control y Aseguramiento de Calidad</li> <li>Entrenamiento sobre normativa aplicable a la compañía y políticas vigentes, tales como Prevención del Lavado de Dinero y Financiamiento al Terrorismo. Protección de derechos de los consumidores y Seguridad de la Información.</li> <li>Planes de Continuidad Operativa</li> <li>Ejercicios periódicos de simulacros del Plan de Contingencia Operativa</li> </ul>

#### **COVENANTS FINANCIEROS**

Mientras se encuentren vigentes emisiones de efectos de comercio colocados con cargo a la línea, el Emisor se obliga a lo siguiente:

**Nivel de Endeudamiento**: Mantener en sus estados financieros trimestrales FECU-IFRS un nivel de endeudamiento no superior a ocho veces medido sobre cifras de su balance consolidado definido como la razón entre Deuda Financiera y Patrimonio.

**Activos Libres de Gravámenes**: Mantener Activos Libres de Gravámenes por un monto a lo menos igual a cero coma setenta y cinco veces su Pasivo Exigible no Garantizado calculado sobre su balance consolidado.

A cierre de Junio de 2019 la Compañía no tiene emisiones de Efectos de Comercio vigentes

#### **CLASIFICACIONES DE RIESGO**

GMF Chile es clasificada por Fitch Ratings Chile y Humphreys Calificadora de Riesgo. Las clasificaciones de riesgo de la compañía son:

Clasificadora	Corto Plazo	Largo Plazo	Perspectiva
Fitch Ratings <sup>1</sup>	N1+	AA-	Estable
Humphreys <sup>2</sup>	N1	AA-	Estable

<sup>2</sup> Calificación de riesgo otorgada por Humphreys Calificadora de Riesgo

20

<sup>&</sup>lt;sup>1</sup> Calificación de riesgo otorgada por Fitch Ratings Chile.